

СОБЫТИЯ РИИ МОСКОВСКОЙ БИРЖИ ИНДЕКС ММВБ ИННОВАЦИИ МІСЕХINNOV

8 ноября состоялась интернет-конференция ОАО «Левенгук», приуроченная к выходу компании на IPO.

13 ноября прошел семинар для Листинговых агентов Рынка инноваций и инвестиций Московской Биржи.

15 ноября в Екатеринбурге состоялся II Уральский Инновационный Форум.

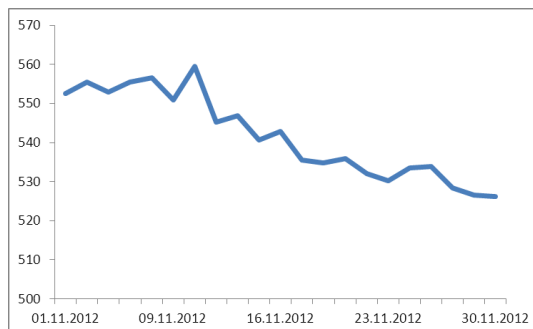
16 ноября прошла Ежегодная рабочая встреча ОАО Московская Биржа с эмитентами и управляющими компаниями.

23 ноября на Московской Бирже состоялась презентация компании ОАО «Полипласт».

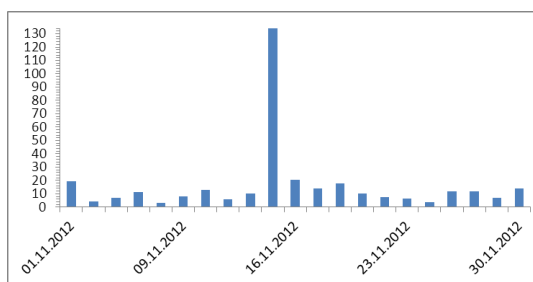
27 ноября на Московской Бирже состоялась презентация компании ОАО «Мультисистема».

28 ноября ОАО «Левенгук» в рамках IPO открыло книгу заявок на акции выпуска объемом 140 млн. рублей.

Пункты



Объем сделок, млн. руб.



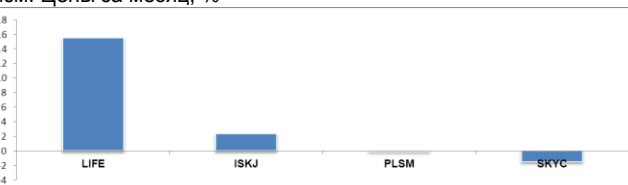
НОВОСТИ ЭМИТЕНТОВ

- «Армада» публикует итоги за 9 месяцев 2012 года.
- Финансовые и операционные результаты ОАО «ИСКЧ» за 9 месяцев 2012 года по РСБУ г.
- ОАО «О2ТВ» объявило основные консолидированные результаты за 9 месяцев 2012 года.
- Итоги деятельности компании ОАО «ЕВК» за 9 месяцев 2012 года.
- ОАО НПО «Наука» получило сертификат AS9100.
- РНТ: Автопарк Универсиады 2013 возьмут на контроль.
- ОАО Медиа группа «Война и Мир» представила МСФО по состоянию на 31 октября 2012 года.
- «Наука-Связь» получила статус Серебряного партнера компании «Microsoft»
- ОАО «Плазмек» вступило в члены СРО «Международное строительное объединение»
- ОАО «Вторресурсы» досрочно погасило кредитную линию.

Значение на 30.11.2012 (пункты)	Объем, млн. руб.	Изменение индекса ММВБ Инновации	
		с начала месяца	с начала года
526,28	339,58	-4,76	-31,42

ЛИДЕРЫ РОСТА/ПАДЕНИЯ

Изм. Цены за месяц, %



*объем торгов более 5 млн.руб.

ИТОГИ ТОРГОВ (НОЯБРЬ)

Тикер	Цена, руб.	Объем торгов, млн. руб.	Изм. цены за месяц, %
NSVZ	239,97	31,68	139,95
LIFE	14,51	41,18	15,54
NEKK	6,35	1,04	7,32
ISKJ	13,7	48,96	2,38
PRFN	1,05	0,62	1,94
EVCO	671,7	6,45	0,01
PLSM	5,78	738,96	-0,09
VTRS	13,01	27,78	-0,5
RNAV	38	12,34	-0,55
DZRD	759	0,31	-1,16
SKYC	4,68	5025,56	-1,49
DIOD	6,8	87,17	-6,23
ARMD	222	124,72	-8,26
ODVA	1,01	131,82	-10,35
MGVM	2,86	294,62	-12,87
UTII	130	198,8	-32,99

СОБЫТИЯ РИИ МОСКОВСКОЙ БИРЖИ

8 ноября состоялась интернет-конференция ОАО «Левенгук», приуроченная к выходу компании на IPO.

В рамках мероприятия участники онлайн-конференции ответили на вопросы о ключевых показателях ОАО «Левенгук», стратегии компании и планах по выходу на публичный рынок капитала, который запланирован на вторую декаду ноября 2012 года.

В онлайн-конференции приняли участие председатель Совета директоров ОАО «Левенгук» Андрей Зубков, генеральный директор ОАО «Левенгук» Антон Епифанов, начальник управления Рынка инноваций и инвестиций Московской Биржи Денис Пряничников, а также исполнительный директор листингового агента ООО «СКАЙИНВЕСТ Секьюритиес» Андрей Гусев.

Представители эмитента ответили на вопросы о причинах выхода на IPO, объяснили выбор сектора «Рынок инноваций и инвестиций» Московской биржи в качестве площадки для размещения своих акций, а также подробно остановились на инвестиционной программе и основных статьях расходов привлеченных средств. Помимо этого, участники мероприятия обсудили вопрос инновационности компании, её организационной структуры и маркетинговой стратегии.

С полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте: <http://www.levenhuk.ru/> в разделе «Новости».

Полная версия размещена на сайте Левенгук: www.investors.levenhuk.ru

Обсуждения можно посмотреть на странице по адресу <http://www.finam.ru/analysis/conf0000100486/default.asp>.

13 ноября состоялся семинар для Листинговых агентов Рынка инноваций и инвестиций Московской Биржи.

Участниками семинара стали представители листинговых агентов РИИ Московской биржи, а также консультанты, аккредитованные как «борд-проводники» IPOBoard.

На семинаре были представлены основные направления развития Сектора РИИ, механизмы государственной поддержки эмитентов РИИ, а также изменения в Правила листинга ЗАО ФБ ММВБ. Геннадий Марголит особо отметил в своем выступлении повышение значимости института листинговых агентов, которые должны не только помогать компаниям на стадии выхода на Рынок инноваций и инвестиций, но и сопровождать их на этапе вторичного обращения.

В своём выступлении Начальник управления контроля за эмитентами Екатерина Нагаева рассказала о новациях в Правилах листинга: в частности теперь в сектор РИИ можно включать облигации, требования к эмитентам. Также уточнен ряд вопросов, связанных с документами, представляемыми иностранными эмитентами, а также уточнена роль листинговых агентов на этапе поддержания – теперь договор между листинговым агентом и эмитентом должен заключаться сроком 1 год.

Анна Меньшикова в своем выступлении рассказала о механизмах государственной поддержки: реализации программ компенсации затрат инновационных эмитентов по выходу на РИИ в Москве и Санкт-Петербурге, налоговых льгот на прирост капитала для долгосрочных инвесторов в акции инновационных компаний, возможности включения продукции инновационных компаний в федеральный Реестр инновационных продуктов, технологий и услуг.

Исполнительный директор Фонда содействия развитию венчурных инвестиций в малые предприятия в научно-технической сфере г. Москвы Алексей Костров в своем выступлении подвел итоги первого конкурса по Pre-IPO финансированию компаний-эмитентов РИИ, а также сделал акцент на дальнейшее развитие партнерских программ РИИ, в том числе нацеленных на взаимодействие с Борд-проводниками и Листинговыми агентами РИИ.

16 ноября прошла Ежегодная рабочая встреча Московской Биржи с эмитентами и управляющими компаниями.

В рамках мероприятия также состоялась церемония награждения победителей XV Ежегодного конкурса годовых отчетов. Мероприятие собрало около 300 представителей ключевых клиентов

Биржи - эмитентов, управляющих компаний, профучастников рынка ценных бумаг, саморегулируемых организаций.

На мероприятии Денис Пряничников, Начальник управления Рынка инноваций и инвестиций, рассказал о новациях листинга в Секторе РИИ. По завершению выступлений состоялась свободная дискуссия, в ходе которой представители эмитентов и управляющих компаний смогли задать интересующие их вопросы.

Во второй части ежегодной встречи прошел мастер-класс по подготовке годовых отчетов компаний, на котором были рассмотрены актуальные аспекты подготовки годовых отчетов и освещены последние тенденции в данной области. Завершилось мероприятие торжественной церемонией награждения победителей XV Ежегодного конкурса годовых отчетов . [http://konkurs.micex.rts.ru/..](http://konkurs.micex.rts.ru/)

23 ноября на Московской Бирже состоялась презентация компании «Полипласт».

23 ноября 2012 года на Московской Бирже состоялась презентация для институциональных и розничных инвесторов ОАО «Полипласт» – лидера российского рынка строительной химии. В рамках мероприятия менеджмент компании представил стратегию развития бизнеса Группы компаний «Полипласт» на среднесрочную перспективу, а организаторы публичного размещения – ОАО «Промсвязьбанк», ЗАО «Инвестиционная компания «ФИНАМ» и Rye, Man & Gor securities – сообщили структуру сделки и свои оценки стоимости бизнеса ОАО «Полипласт».

Обыкновенные акции ОАО «Полипласт» будут размещаться в секторе «Рынок инноваций и инвестиций» Московской Биржи. Размещение планируется в размере 24% от увеличенного капитала компании. Потенциальный объем размещения, запланированного на период до конца текущего года, составляет до 1,2 млрд. рублей.

Средства, привлечённые в ходе IPO, будут направлены на реализацию комплексной программы развития бизнеса Группы компаний «Полипласт». В частности, она предусматривает наращивание и модернизацию производственных мощностей, увеличение ассортимента производимой продукции и финансирования R&D, укрепление позиций компании на существующих рынках сбыта, а также выход на новые перспективные рынки.

Объявленный ценовой диапазон размещения акций ОАО «Полипласт» составляет 357-417 руб. за штуку. Таким образом, капитализация «Полипласта» оценивается акционерами компании в 4,463-5,213 млрд. рублей, что соответствует диапазону показателя EV/EBITDA» 2013г. 4.56x – 5.18x.

Ожидается, что информация об открытии книги заявок и планируемом сроке размещения будет объявлена до 30 ноября текущего года.

«Публичное размещение на Московской Бирже позволит ОАО «Полипласт» продолжить реализацию стратегии, направленной на развитие бизнеса – причем как на традиционном для компании рынке строительной химии, так и в небетонном секторе. Полученные в ходе IPO денежные средства будут гарантированно инвестированы в компанию и пойдут на реализацию масштабной инвестиционной программы, предусматривающей модернизацию мощностей, развитие сбыта и расширение товарного ассортимента, в том числе за счёт усиления научно-исследовательского блока. Данный шаг является очень важным для реализации наших планов - проведения SPO на крупнейших зарубежных площадках в 2016-2017гг, что станет логичным завершением нашего движения к публичному рынку», - говорит Председатель Совета директоров и основной акционер ОАО «Полипласт» Ильсур Шамсутдинов.

«Компания «Полипласт» имеет все необходимые условия для успешного размещения на публичном рынке. С одной стороны, это понятный динамично развивающийся бизнес на перспективном рынке, где эмитент является безусловным лидером. С другой стороны, отдельного внимания заслуживает инновационная составляющая деятельности компании, что во многом позволяет компании занимать ведущие позиции на рынках присутствия и успешно конкурировать в новых сегментах. На мой взгляд, «Полипласт» станет для многих российских инвесторов интересной инвестиционной идеей, достойной включения в долгосрочный портфель», - считает Член правления инвестиционного холдинга «ФИНАМ» Андрей Шульга.

«Размещение ОАО «Полипласт», которое станет тридцатым эмитентом Рынка инноваций и инвестиций, наглядно демонстрирует эффективность работы Сектора РИИ как инструмента привлечения инвестиций и знаменует переход от начальной стадии создания площадки для

молодых инновационных компаний к стадии роста», - заявил Исполнительный директор по РИИ Московской Биржи Геннадий Марголит.

«Мы уверены в том, что ОАО «Полипласт» является идеальным эмитентом для размещения в секторе РИИ Московской Биржи – помимо сильных финансовых показателей, компания имеет мощный научно-исследовательский блок, современное высокотехнологичное производство и эффективную логистику. Не менее важно и то, что менеджмент «Полипласта» прекрасно понимает, как развивать бизнес компании дальше и грамотно использовать конкурентные преимущества компании. Считаю, что инвесторы оценят фундаментальные перспективы развития компании и роста её капитализации», - говорит Руководитель Управления рынка капиталов Инвестиционного департамента ОАО «Промсвязьбанк» Денис Никитин.

«ОАО «Полипласт», на мой взгляд, представляет собой уникальную биржевую историю. Компания имеет высокотехнологичное и диверсифицированное производство в нескольких регионах России и широкую сеть торговых представительств в России и зарубежных странах. К тому же, что немаловажно, «Полипласт» является одним из лидеров динамично растущего и очень перспективного рынка строительной химии, и станет первым эмитентом российского фондового рынка из этого сектора. Это, как мы думаем, привлечёт к участию в IPO широкие массы инвесторов, даже несмотря на весьма непростую конъюнктуру на финансовых рынках», - уверен Директор направления «Корпоративные финансы» ОАО «Рай, Ман энд Гор секьюритиз» Арсений Даббах.

Справка:

ОАО «Полипласт» (www.polyplast-un.ru) – один из крупнейших российских химических холдингов, специализирующихся на рынке строительной химии, лидер российского рынка добавок в бетоны и растворы. Компания располагает четырьмя современными заводами, оснащенными новейшим технологическим оборудованием, и имеет более 30 представительств, охватывающих всю территорию России и ряд стран ближнего зарубежья. Часть продукции компании отправляется на экспорт. Все заводы ОАО «Полипласт» обладают сертификатами качества на соответствие международному стандарту ISO 9001:2008, выданными сертификационным центром TÜV NORD (Германия). По данным консолидированной отчётности ГК «Полипласт» по МСФО за 9 мес. 2012 года, выручка компании составила 3699,405 млн. рублей (+37,57% год к году), чистая прибыль достигла 200,582 млн рублей (+140,24%).

27 ноября на Московской Бирже состоялась презентация компании ОАО «Мультисистема».

27 ноября 2012 года на Московской Бирже состоялась презентация для инвесторов ОАО «Мультисистема» – крупного многопрофильного холдинга, работающего в области энергосбережения и осуществляющего производство, установку и обслуживание водосчётчиков. На мероприятии менеджмент компании рассказал о бизнесе ОАО «Мультисистема», его конкурентных преимуществах и представил стратегию развития. В свою очередь, организаторы публичного размещения – ОАО «Инвестиционная компания КОМКОН-3» и ЗАО «Инвестиционная компания «ФИНАМ» (соорганизатор) – раскрыли факторы инвестиционной привлекательности ОАО «Мультисистема», свои оценки стоимости бизнеса эмитента и структуру планируемой сделки.

Первичное публичное предложение акций (IPO) ОАО «Мультисистема» в секторе «Рынок инноваций и инвестиций» Московской Биржи запланировано на декабрь 2012 года. В ходе IPO инвесторам будет предложено до 35% от уставного капитала компании. Диапазон цены одной обыкновенной акции составляет 11-12,5 руб. за шт., исходя из которого потенциальный объем размещения достигает 385-437,5 млн. рублей, а стоимость бизнеса компании – 1,00-1,25 млрд рублей. При этом, согласно оценкам аналитиков инвестиционного холдинга «ФИНАМ», справедливая стоимость обыкновенных акций ОАО «Мультисистема» - 13,2 руб. за одну ценную бумагу.

Денежные средства, привлеченные ОАО «Мультисистема» в ходе размещения, будут направлены на реализацию долгосрочной стратегии развития бизнеса холдинга. Основной объем средств пойдет на финансирование нового для компании сегмента бизнеса – заключение энергосервисных контрактов, что позволит компании диверсифицировать бизнес, заняв значимую долю на перспективном и капиталоемком рынке. На начальном этапе планируется исполнение отдельных стадий в рамках энергосервисных контрактов – в частности, установки общедомовых приборов учета расхода тепловой энергии и очистка систем отопления в жилых домах и муниципальных учреждениях. Помимо развития новых направлений бизнеса, инвестиционная программа ОАО

«Мультисистема» предусматривает стабилизацию и поддержание работы направления «Строительство», наращивание темпов и оборотов по направлению «Сервис водосчетчиков». Предполагается, что в результате успешной реализации стратегии развития уже в ближайшие 5 лет объём клиентской базы ОАО «Мультисистема» увеличится более чем вдвое, и достигнет 1 млн. абонентов.

«Проводя IPO в секторе РИИ Московской Биржи, мы намерены привлечь капитал на реализацию стратегии развития ОАО «Мультисистема». Ее успешное осуществление позволит нам более чем втрое нарастить клиентскую базу в ближайшие 5 лет на традиционном для компании рынке, продолжить развивать строительное направление, а также диверсифицировать бизнес за счет выхода в перспективный энергосервисный сегмент. Рассчитываю, что инвесторы смогут оценить конкурентные преимущества и перспективы развития «Мультисистемы» и примут решение об участии в предстоящем IPO», - заявил Генеральный директор ОАО «Мультисистема» Дмитрий Чалый.

«На мой взгляд, ОАО «Мультисистема» представляет собой оптимальный объект для инвестирования. Во-первых, это динамично растущая инновационная компания, которая работает на очень перспективных рынках. Во-вторых, бизнес «Мультисистемы» диверсифицирован – эмитент работает в различных, в т. ч. не связанных сферах, что позволяет минимизировать зависимость показателей компании от ухудшения конъюнктуры в том или ином сегменте работы. В-третьих, у компании есть дивидендная политика, что в условиях сохранения непростой ситуации на финансовых рынках выступает важным фактором инвестиционной привлекательности акций «Мультисистемы», - отметил Руководитель отдела корпоративных финансов ИК «КОМКОН-3» Константин Гуськов.

«По нашим оценкам, ОАО «Мультисистема» обладает всеми необходимыми условиями для успешного биржевого размещения. Компания уже занимает ведущие позиции в области предоставления сервисных услуг в столичном ЖКХ, и намерена не только укрепить лидерство в традиционных для себя сферах, но и начать работу на новых перспективных направлениях. На мой взгляд, эффективная организационная структура холдинга, профессионализм менеджмента и активное внедрение инноваций позволят «Мультисистеме» развиваться быстрее рынка и основных конкурентов, что, в свою очередь, положительно скажется на капитализации. Помимо перечисленных факторов, инвестиционной привлекательности бумагам компании добавляет ее дивидендная политика, максимально учитывающая интересы акционеров», - считает Член правления инвестиционного холдинга «ФИНАМ» Андрей Шульга.

«IPO компаний на РИИ, а «Мультисистема» – 31-й эмитент на нашей площадке, говорит о возможности привлечения инвестиций в российский несырьевой сектор, основанный на высокой добавленной стоимости, даже в период сложной рыночной конъюнктуры. И это прибавляет уверенности в возможности перехода к росту российской экономики, - заявил Исполнительный директор по РИИ Московской Биржи Геннадий Марголит.

Справочная информация:

ОАО «Мультисистема» – многопрофильный холдинг, предоставляющий комплекс жилищно-коммунальных услуг населению г. Москвы, занимающийся производством приборов учета расхода коммунальных ресурсов и работающий на рынке девелопмента и обслуживания коммунальной инфраструктуры. Ключевыми направлениями деятельности холдинга являются: установка приборов учета воды; техническое обслуживание, ремонт и поверка приборов учета воды; обслуживание инженерных систем и капитальные ремонты жилого фонда и социальных объектов; строительство торгово-развлекательных центров и многоуровневых автостоянок в спальных районах Москвы; оказание энергосберегающих услуг посредством энергосервисных контрактов и отдельных операций по повышению эффективности коммунальной и инженерной инфраструктуры.

28 ноября ОАО «Левенгук» открыло книгу заявок на акции выпуска объёмом 140 млн. рублей.

Акции ОАО «Левенгук» были допущены к торгам в сектор Рынок Инноваций и Инвестиций Московской Биржи в режиме «Размещение: Адресные заявки» 28 ноября 2012 года, цена — 13,9 рублей за акцию. Книга заявок на покупку ценных бумаг будет закрыта в 15:00 МСК 30 ноября 2012 года. После удовлетворения заявок поданных в ходе режима сбора заявок начнётся торговля акциями ОАО «Левенгук» в режиме обращения. Брокером выступает компания ОАО «Рай, Ман энд Гор Секьюритиз».

Параметры ценных бумаг:

Торговый код — LVHK

Государственный регистрационный номер — № 1-01-04329-D от 13.08.2012 года;
ISIN код — RU000A0JT7Y2.

Листинговым агентом выступила компания ООО «СКАЙИНВЕСТ Секьюритиес».

Объем публичного предложения составляет 10,06 млн. обыкновенных акций (19 % уставного капитала). Продавцом 18% акций выступит ООО «Левенгук», являющееся 100% дочерней компанией ОАО «Левенгук», еще 1% будет продан миноритарным акционером Зубковым Андреем. В ходе IPO ОАО «Левенгук» планирует привлечь от 120 до 155 млн. руб.

Основным направлением использования привлеченных средств станет реализация инвестиционной программы до 2016 года, общий объем которой составит 252 млн. руб. Основной объем инвестиций — 222 млн. руб. будет направлен на развитие оптово-розничной сети компании на территории стран Европы и США, а также покупку производственных активов. В результате, компания планирует довести объем генерируемой в этих регионах выручки до 60% в общем объеме реализации.

Остальная часть средств пойдет на проведение собственной программы R&D и запуск новых продуктов (12% инвестиционного бюджета), а также приобретение оборудования (8% инвестиционного бюджета). Стоимость бизнеса ОАО «Левенгук», рассчитанная с применением доходного и сравнительного подходов, составила около 772,5 млн. руб. либо 14,89 руб. за акцию. При этом реализация запланированной стратегии развития позволит ОАО «Левенгук» значительно увеличить этот показатель. По усредненной оценке методом сравнения мультипликаторов, рост стоимости бизнеса составит 104% к концу 2013 года и 195% к концу 2014 года. Таким образом, участвуя в IPO «Левенгук», инвестор получает возможность приобрести акции с высоким потенциалом роста в среднесрочном периоде.

Финансовые показатели ОАО «Левенгук» подтверждают статус быстрорастущей компании, эффективно создающей стоимость для акционеров. Так, в соответствии с данными консолидированной управленческой отчетности по компании за 2010 — 2011 гг. выручка от реализации продукции выросла более чем в 2 раза (до 196,9 млн. руб.), а EBITDA и чистая прибыль — более чем в 3 раза, составив 56,2 и 42,2 млн. руб. соответственно.

Основываясь на высоких темпах роста отрасли (более 30% в год) и удачном позиционировании компании, менеджмент ожидает, что в период с 2012 по 2016 гг. ОАО «Левенгук» сохранит темпы роста выручки (до 70% от года к году) и высокую рентабельность по EBITDA (28% в 2012 году). К 2016 году компания планирует увеличить выручку до \$43,5 млн., чистую прибыль до \$12,1 млн. и войти в тройку крупнейших мировых игроков на рынке оптической техники.

«Для нас выход на биржу — это не просто способ привлечения дополнительного финансирования, но и возможность получить справедливую независимую оценку бизнеса, — комментирует генеральный директор ОАО «Левенгук» Антон Епифанов. — Мы ожидаем, что публичный статус компании будет способствовать продвижению нашей продукции на зарубежных рынках, а также поможет реализовать потенциал компании, вызвав значительный интерес со стороны различных групп инвесторов, как частных, так и институциональных».

«ОАО «Левенгук» следует уникальной маркетинговой стратегии, позволяющей узкопрофессиональные товары сделать продуктами массового спроса. Предлагая покупателям инновационные технические решения, компания за довольно короткий для бизнеса промежуток времени смогла вырваться в лидеры на российском рынке оптической техники. Планы по интенсивному росту компании в целом согласуются с темпами роста российского рынка и емкостью зарубежного рынка, — говорит исполнительный директор ООО «СКАЙИНВЕСТ Секьюритиес» Андрей Гусев, — Эти факторы являются ключевым маркером, гарантирующим успех ОАО «Левенгук» при выходе на публичный рынок капитала в настоящий момент».

АРМАДА

Капитализация (МС)	3187 млн.руб.
P/E	8,45
EV/S	0,73
EV/EBITDA	6,49

«Армада» публикует итоги за 9 месяцев 2012 года.

- Выручка «Армады» за 9 месяцев 2012 года выросла на 15% (13% за 9М2011 года).
- По итогам 2012 года ожидается двузначный рост выручки группы.
- Рентабельность EBITDA в 2012 г. ожидается сравнимой с уровнем 2011 года (12,2%)
- «Армада» обладает значительными ресурсами для продолжения M&A.

«Наличие большого числа клиентов и продуктов, существенных финансовых ресурсов и портфеля потенциальных сделок M&A дает „Армаде“ возможность уверенно развиваться. По итогам 2012 года мы ожидаем двузначный рост выручки „Армады“ и традиционно высокий уровень рентабельности EBITDA (в 2011 году рентабельность „Армады“ составила 12,2%)», — сказал председатель совета директоров ОАО «Армада» Алексей Кузовкин.

Выручка ОАО «Армада» за первые 9 месяцев 2012 и 2011 г.:

Выручка, млн. руб. ¹	9М2012	9М2011	Рост
Разработка и внедрение ПО	587	511	15%
ИТ-услуги	1 757	1 528	15%
ИТОГО	2 344	2 039	15%

¹ На основании управленческой отчетности в соответствии с МСФО, с 1 января по 30 сентября каждого года.

ИСКЧ

Капитализация (МС)	1021 млн.руб.
P/E	58,45
EV/S	5,12
EV/EBITDA	42,89

Финансовые и операционные результаты ОАО «ИСКЧ» за 9 месяцев 2012 года по РСБУ (объявлены 01.11.2012 г.).

- Выручка ОАО «ИСКЧ» (ISKJ) за 9 месяцев 2012 года составила 210,2 млн. рублей, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. на 58%;
- Валовая прибыль выросла по сравнению с 9 месяцами 2011 года на 77% до 75,6 млн. рублей, прибыль от продаж составила 5,9 млн. рублей, увеличившись по сравнению с показателем за 9 месяцев 2011 года в 9,2 раза;
- Показатель OIBDA по итогам 9 месяцев 2012 года вырос в сравнении с аналогичным периодом 2011 года в 2,3 раза и составил 9,9 млн. рублей, маржа по OIBDA составила за отчетный период 4,7%.

Комментарий Генерального директора ОАО «ИСКЧ» А.А.Исаева:

«В третьем квартале текущего года мы осуществили общероссийский запуск продаж инновационного препарата Неоваскулген®, а также значительно продвинулись по созданию нового лабораторно-производственного комплекса ИСКЧ, предназначенного для выполнения программы по запланированным проектам.

Важным шагом в данном направлении стало получение кредитных ресурсов Сбербанка. В августе мы завершили подписание с Московским банком Сбербанка России соглашений о частичном финансировании строительства и оснащения комплекса оборудованием, и планируем закончить все работы до конца текущего года. Таким образом, начиная с 2013 года, Компания сможет запустить услуги таких проектов, как «Репродуктивные технологии» и «Преимплантационная диагностика», а также услугу медико-генетического консультирования на основе использования собственного диагностического ДНК-чипа для широкого круга потребителей.

Помимо завершения работ по созданию лабораторно-производственного комплекса, до конца текущего года ключевое внимание Компании сосредоточено на продвижении препарата Неоваскулген®, а также на формировании новой концепции проекта создания общероссийской сети медико-генетических центров нового образца».

С полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте: <http://hsci.ru/home> в разделе «Новости».

С *полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте ИСКЧ:* <http://www.hsci.ru/news/press-relizy/finansovye-i-operatsionnye-rezultaty-oao-iskch-za-9-mesiatsev-2012-goda-po-rsbu>

SPRS-терапия: результаты исследований и широкой практики применения.

В ноябре 2012 года в Казани прошла III Международная научно-практическая конференция «Постгеномные методы анализа в биологии, лабораторной и клинической медицине», где в секции «Клеточные технологии и регенеративная медицина» был представлен доклад ИСКЧ на тему: «SPRS-терапия: результаты исследований и широкой практики применения».

Алла Зорина, один из разработчиков коммерциализированной ИСКЧ технологии SPRS-терапия, рассказала о результатах клинических исследований по применению аутогенных дермальных фибробластов для коррекции возрастных изменений кожи, проведенных ИСКЧ и ЦНИИС и ЧЛХ при участии ряда косметологических клиник г. Москвы в 2010-2012 гг., а также о постмаркетинговых исследованиях, проведенных ИСКЧ по рекомендации Росздравнадзора РФ с целью выяснения безопасности и клинической эффективности использования аутофибробластов кожи при длительном применении SPRS-терапии.

Результаты постмаркетинговых исследований продемонстрировали, что все пациенты, прошедшие курс SPRS-терапии удовлетворены клиническим результатом. Пролечив одну область кожи, пациенты возвращаются за коррекцией возрастных изменений кожи других областей.

С полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте: <http://hsci.ru/home> в разделе «Новости».

С *полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте ИСКЧ:* <http://www.hsci.ru/news/sprs-terapiia-rezultaty-issledovani-i-shirokoi-praktiki-primeneniia>

О2ТВ

Капитализация (МС)	705 млн.руб.
P/E	н/д
EV/S	6,36
EV/EBITDA	35,54

ОАО «О2ТВ» объявило основные консолидированные результаты за 9 месяцев 2012 года.

ОАО «О2ТВ» (ODVA) в ноябре объявило основные финансовые показатели за 9 месяцев 2012 года по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ). Консолидированная выручка ОАО «О2ТВ» за 9 месяцев текущего года выросла на 108% к аналогичному периоду 2011 года и составила 217 млн. руб. OIBDA (сумма операционной прибыли и амортизационных отчислений) ОАО «О2ТВ» за 9 месяцев текущего года, согласно российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ), составила 15,8 млн. руб. Чистая прибыль за 9 месяцев 2012 года по стандартам РСБУ составила 2,1 млн руб. Консолидированная отчетность Группы за 2012 год по МСФО с аудиторским заключением международного аудитора ЗАО «ПрайсвотерхаусКуперс Аудит»,

выбранного Обществом на конкурсной основе в качестве аудитора отчетности по МСФО, планируется к публикации в июне 2013 года.

Телеканал O2TV стал федеральным.

Дочернее общество ОАО «O2TV», Телеканал O2TV, в ноябре объявил о том, что в 4 квартале 2012 года он начал осуществлять вещание на эфирных частотах в 6 субъектах Российской Федерации. В начале 2012 года O2TV начал вещать на эфирных частотах в Краснодарском крае. С осени 2012 года телеканал осуществляет эфирное вещание также в Оренбургской и Челябинской областях, Пермском крае, Республике Башкортостан и Республике Дагестан.

Таким образом, в соответствии с российским законодательством, O2TV стал федеральным телеканалом, осуществляющим эфирное вещание на территории более 5 субъектов Российской Федерации. Вещание телеканала на эфирных частотах будет способствовать росту его абонентской базы.

Комментируя данное событие, Генеральный директор ОАО «O2TV» Владимир Панцерный сказал: «Мы придаем огромное значение современным цифровым технологиям. Наша стратегия развития предусматривает участие в конкурсе на право вещания во втором государственном мультиплексе (пакете цифровых телеканалов). Мы надеемся на включение O2TV в состав государственного мультиплекса. Будущее российского телевидения – за цифровым форматом и телеканал O2TV, как молодая инновационная компания, не может не откликнуться на этот важный вызов времени».

Назначение нового Генерального директора телеканала O2TV.

Дочернее общество ОАО «O2TV», Телеканал O2TV в ноябре сообщило о назначении нового Генерального директора телеканала O2TV. На эту должность был назначен Борис Гегнер. До прихода в Компанию г-н Гегнер занимал должность генерального директора ЗАО «Сити Строй Девелопмент», дочернего общества ОАО «СИТИ», входящего в структуру компании «Базовый Элемент». Предыдущий Генеральный директор Александр Морозов оставил должность руководителя телеканала, так как собирается заняться новым бизнес-проектом в рамках Группы O2TV. Однако, он продолжает работать в Группе компаний O2TV и сохранил место в Совете директоров ОАО «O2TV».

Владимир Панцерный, Генеральный директор ОАО «O2TV», в комментарии к официальному пресс-релизу телеканала заявил: «Я благодарю Александра Морозова, усилиями которого телеканал за прошедший год смог успешно решить ряд важнейших задач – в первую очередь, задачу вхождения в сеть НКС в Москве. Теперь он займется не менее важными задачами для Группы компаний, а именно – налаживанием вещания канала в СНГ. С декабря этого года нам придется вести огромную работу по модернизации канала, готовиться к переходу на цифровой формат. Кроме того, решающее значение для нас имеет подписание договора с одним из крупнейших медиа-селлеров, усиление маркетинговой политики. И опыт работы Бориса Гегнера как человека, занимавшего руководящие должности, хорошо знающего изнутри медиа-бизнес и потребительский сектор, профессионала в области финансового контроля и аудита, имеет для нас огромное значение».

EBK

Капитализация (МС)	672 млн.руб.
P/E	н/д
EV/S	7,65
EV/EBITDA	29,86

Итоги деятельности компании ОАО «EBK» за 9 месяцев 2012 года.

В соответствии с законодательством Российской Федерации о ценных бумагах, компания ОАО «EBK» (EVCO) выпустила ежеквартальный отчет за 3-ий квартал 2012 года.

В соответствии с опубликованными данными выручка ОАО «EBK» за 9 месяцев 2012 года составила 96,2 млн. рублей, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом 2011 года на 23%. При этом доходы от рекламы выросли на 24%, доходы от распространения программы выросли на 11%.

Положительная динамика выручки обусловлена расширением абонентской базы телеканала «ЕВРОНОВОСТИ», в связи с получением доступа к аудитории пакета «Триколор».

ВОЙНА И МИР

Капитализация (МС)	139 млн.руб.
P/E	1,53
EV/S	0,55
EV/EBITDA	2,28

ОАО Медиа группа «Война и Мир» представила МСФО по состоянию на 31 октября 2012 года.

ОАО Медиа группа «Война и Мир» (MGVM) представила промежуточную консолидированную финансовую отчетность по состоянию на 31 октября 2012 года, подготовленную в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

Вы можете увидеть МСФО во внутренних документах общества по адресу: <http://warmedia.ru/investors/disclosure-information/finansial-reports/>

НПО НАУКА

Капитализация (МС)	2692 млн.руб.
P/E	13,97
EV/S	2,42
EV/EBITDA	13,10

ОАО НПО «Наука» получило сертификат AS9100.

В ОАО НПО «Наука» (NAUK) успешно завершён процесс сертификации на соответствие системы менеджмента качества стандартам BS EN ISO 9001:2008, EN 9100:2009, AS 9100 Rev C с областью сертификации «Проектирование, разработка, производство и послепродажное обслуживание комплектующих изделий авиационной техники».

Сертификационный аудит на соответствие международному авиакосмическому стандарту AS 9100 С проведен компанией «Бюро Веритас Сертификейшн» («BUREAU VERITAS Certification»), являющейся мировым лидером рынка сертификационных услуг.

Этому важному результату предшествовала большая и интенсивная работа всего коллектива ОАО НПО «Наука» по приведению системы менеджмента качества в соответствие с высокими международными требованиями.

По итогам сертификации ОАО НПО «Наука» было включено в международную электронную базу данных надежных поставщиков аэрокосмической индустрии – OASIS (Online Aerospace Supplier Information System), что также позволит обществу расширить партнерские отношения с ведущими компаниями мирового авиастроения.

ОАО НПО «Наука» приняло участие в VII Российском Лин-форуме «От бережливого производства – к устойчивому развитию».

Сотрудники ОАО НПО «Наука» приняли участие в VII Российском Лин-форуме «От бережливого производства – к устойчивому развитию», который прошел в Москве 20-23 ноября.

Участники форума обсудили вопросы интеграции системы менеджмента качества и производственной системы, а также проблемы государственно-частного партнерства на основе Лин.

В рамках реализации Стратегии развития Общества с 2012 года в ОАО НПО «Наука» стартовал проект по оптимизации производственных процессов, основанный на принципах «Бережливого производства» (Lean manufacturing).

РНТ

Капитализация (МС)	738 млн.руб.
P/E	9,45
EV/S	1,67
EV/EBITDA	8,59

Автопарк Универсиады 2013 возьмут на контроль.

«Русские Навигационные Технологии» в Республике Татарстан — «Поволжская Навигационная Компания», оснастил системой ГЛОНАСС/GPS мониторинга транспорта «АвтоТрекер» автобусы компании ООО «Хендэ КомТранс Рус» (дистрибьютора коммерческой техники HYUNDAI в России), которые будут осуществлять перевозку участников XXVII Всемирной летней Универсиады в Казани. Она пройдет в период с 6 по 17 июля 2013 года.

К участию в Универсиаде 2013 уже заявлено 13,5 тыс. спортсменов. Также Казань готовится встретить и других делегатов (тренеров, судей и пр.), их насчитывается несколько тыс. Все они постоянно будут передвигаться между Деревней Универсиады, спортивными и тренировочными объектами, Стадионом церемоний открытия и закрытия Игр и т.д. Чтобы обеспечить большому количеству людей комфортное передвижение и своевременное прибытие к спортивным объектам, организаторы ставят задачу грамотно выстроить логистическую систему. Наилучшим решением стала установка на всех автобусах, обслуживающих Универсиаду 2013, системы мониторинга транспорта.

Таким образом, «Поволжская Навигационная Компания» оснастила транспорт «Хендэ КомТранс Рус» системой ГЛОНАСС/GPS мониторинга «АвтоТрекер». Автобусы оборудованы бортовыми блоками «АвтоТрекер», которые передают информацию о местоположении и траектории движения транспорта в диспетчерский центр.

С полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте: www.autotracker.ru/ в разделе «Новости».

Ссылка на пресс-релиз: www.autotracker.ru/company/press/news/2478/

«РНТ» приняли участие в Форуме «Открытые инновации».

«Русские Навигационные Технологии» (RNAV) приняла участие в трехдневном Форуме «Открытые инновации», который проходил с 31 октября по 2 ноября 2012 года. Иван Нечаев, генеральный директор «РНТ», рассказал участникам Форума об опыте вывода компании на региональные рынки, а также о внедрении «умных систем» в повседневную жизнь города.

Форум «Открытые инновации» организован Правительством Москвы и ведущими российскими институтами развития, фондом «Сколково», Внешэкономбанком, ОАО «РВК», ОАО «Роснано», при поддержке Правительства РФ. Он представляет собой открытую дискуссионную площадку, посвященную вопросам развития инновационных технологий и перспективам международной кооперации в данной области. В этом году Форум проходил впервые, но в рамках мероприятия уже удалось объединить 300 спикеров и 4000 участников. Это представители бизнеса, государственных органов власти, образования и науки из Америки, Израиля, Франции и других стран мира.

Заместитель Председателя Правительства РФ Владислав Сурков так обозначил цели Форума: «Мы должны сделать Россию международным научным центром, лидером высокотехнологичных производств. Но наш интерес – не только в престиже, наш интерес, прежде всего, – в росте национального благосостояния. Поэтому Форум должен не просто стать площадкой для диалога с иностранными партнерами, презентацией возможностей нашей страны, но и дать практический результат в виде новейших научных разработок, их внедрения в производство и выхода отечественного интеллектуального продукта на глобальные рынки».

С полной версией пресс-релиза можно ознакомиться на сайте: www.autotracker.ru в разделе «Новости».

Ссылка на пресс-релиз: www.autotracker.ru/company/press/news/2453/

НАУКА-СВЯЗЬ

Капитализация (МС)	268 млн.руб.
P/E	4,12
EV/S	0,64
EV/EBITDA	2,86

«Наука-Связь» получила статус Серебряного партнера компании «Microsoft»

«Наука-Связь» (NSVZ) получила статус Серебряного партнера «Microsoft» с компетенцией «Управление лицензиями» (Microsoft Silver Software Asset Management). Полученный статус означает соответствие оператора связи всем тем высоким требованиям, которые «Microsoft», признанный лидер в индустрии программного обеспечения, предъявляет к своим партнерам. Получение такого статуса - это подтверждение накопленного опыта и достижений компании, квалификации и профессионализма ее сотрудников. Статус Серебряного партнера в рамках данной компетенции позволяет ООО «Наука-Связь» предоставлять услуги по управлению лицензиями и программными ресурсами для предприятий - клиентов всех размеров - от небольших компаний до корпораций федерального значения.

Согласно партнерской программе, «Наука-Связь» может обеспечивать техническую и информационную поддержку своих клиентов, более успешно развивать свои компетенции и получать специализации по выбранным направлениям. Статус Серебряного партнера открывает доступ к целому комплексу учебных ресурсов и средств поддержки для повышения технической квалификации персонала, дает возможность воспользоваться специализированными инструментами для миграции и развертывания решений «Microsoft».

По словам руководителя управления эксплуатации ООО «Наука-Связь» Сергея Бабенко, в решениях, предлагаемых «Наука-Связь» своим заказчикам, сегодня широко применяются продукты компании «Microsoft». «Данный уровень партнерства является прямым подтверждением тому, что бизнес-решения от «Наука-Связь» обеспечиваются поддержкой крупнейшего производителя корпоративного программного обеспечения. Надеемся, что для наших клиентов это станет еще одним доказательством того, что они выбрали правильного партнера для развития своего бизнеса», - говорит он.

ПЛАЗМЕК

Капитализация (МС)	578 млн.руб.
P/E	н/д
EV/S	н/д
EV/EBITDA	н/д

ОАО «Плазмек» совместно со своими дочерними компаниями представила свои разработки в области плазменных технологий на московской международной выставке-форуме Открытые инновации.

ОАО «Плазмек» (PLSM) совместно со своими дочерними компаниями представила свои разработки в области плазменных технологий на московской международной выставке-форуме, кроме того член совета директоров компании к.т.н Цицын В.Ю. выступил с докладом о деятельности компании ОАО «Плазмек» в рамках презентаций проектов «От стартапа до биржи».

Форум «Открытые инновации» организован ведущими российскими институтами развития и правительством Москвы при поддержке Правительства Российской Федерации. Мероприятие объединило представителей бизнеса, власти и науки для обмена опытом и анализа основных мировых тенденций в области инноваций.

ОАО «Плазмек» выступили с докладом на 2-м международном форуме - Алюминий-21/СВАРКА и ПАЙКА.

Конференция проводится при официальной поддержке Российского Научно-Технического Сварочного Общества (Россия), Института Электросварки им. Е. О. Патона (Украина), ЦНИИ КМ «Прометей» (Россия), Ассоциации пресовщиков алюминия АПРАЛ (Россия).

Для России проведение такого форума является насущной потребностью. В ближайшие годы применение алюминия вырастет в 3-5 раз. Стимулом к этому послужит появление новых моделей легкового и коммерческого автотранспорта, скоростных пассажирских и легких грузовых вагонов, мостовых и несущих строительных конструкций, изделий гражданского судостроения, созданных на основе широкого использования алюминиевых сплавов. Без освоения современных способов сварки и пайки такие конструкции создать так же сложно, как их затем сложно эксплуатировать и ремонтировать. Международные обязательства России по проведению Зимней Олимпиады 2014 г (Сочи) и Чемпионата мира по футболу 2018 требуют развернуть крупномасштабное строительство стадионов, аэропортов, дорог и гостиниц, решить сложные проблемы транспортной логистики. Широкое использование алюминия наиболее полно отвечает таким требованиям.

В рамках форума ОАО «Плазмек» презентовал технологии плазменной сварки алюминия на обратной полярности. Были отмечены

Преимущества плазменной сварки алюминия на обратной полярности:

- повышение производительности процессов сварки в 2 - 3 раза;
- снижение затрат на механическую обработку при подготовке стыков под сварку и обработку швов после сварки в 3 - 5 раз;
- снижение расхода сварочных материалов в 3 - 5 раз;
- повышение качества сварных швов до 100% (отсутствие включений вольфрама и оксидной пленки);
- обеспечение возможности 100% ной автоматизации процессов;
- возможности использования оборудования как в «полевых» так и промышленных условиях.

ОАО «Плазмек» вступило в члены СРО «Международное строительное объединение».

В рамках развития тендерного направления для возможности получения подрядных работ по строительству и ремонту ОАО «Плазмек» вступило в члены СРО «Международное строительное объединение». Саморегулируемые организации (СРО) – это структуры, которые объединяют предприятия, работающие в сфере строительства, с целью выработки общих стандартов и правил, осуществления надзора и контроля за членами объединения.

ВТОПРЕСУРСЫ

Капитализация (МС)	690 млн.руб.
P/E	32,70
EV/S	3,30
EV/EBITDA	21,41

Досрочно произведено погашение кредитной линии в размере 30 000 000 руб. в ОАО «Металлургический коммерческий банк» (Меткомбанк), которая действовала с 18 ноября 2011 года.

Заключен договор аренды и ведется работа по лицензированию площадки в г. Санкт - Петербург. Запуск площадки планируется на февраль 2013 года. На данной площадке планируется перерабатывать более 2 000 тонн лома черных металлов в месяц.

ГРАФИКИ ИЗМЕНЕНИЯ ЦЕН

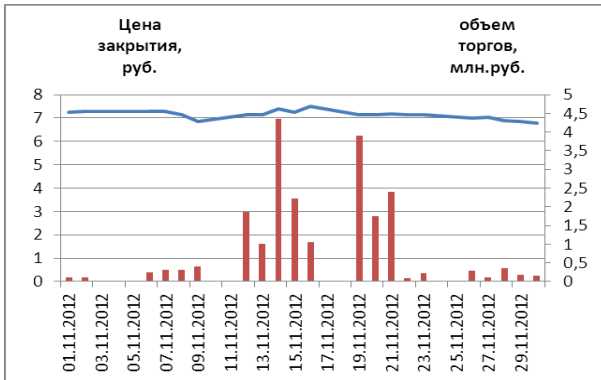
АРМАДА



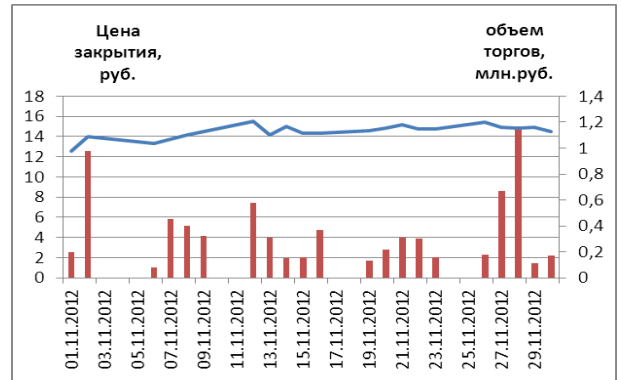
НЕКК



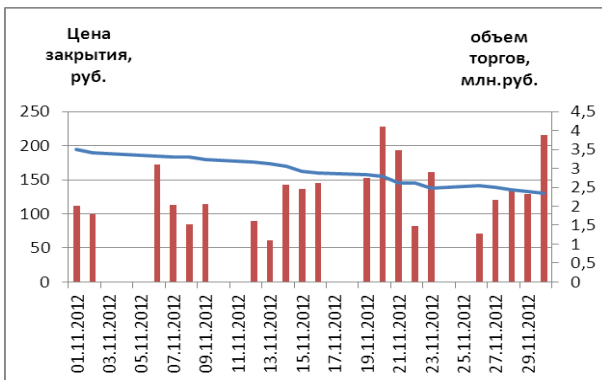
ДИОД



ФАРМСИНТЕЗ



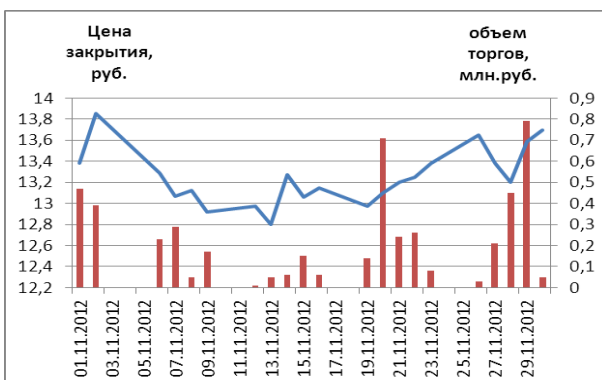
ЮТИНЕТ.РУ



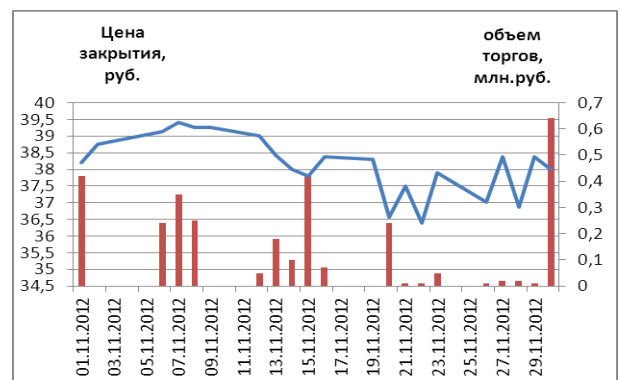
НАУКА-СВЯЗЬ



ИСКЧ



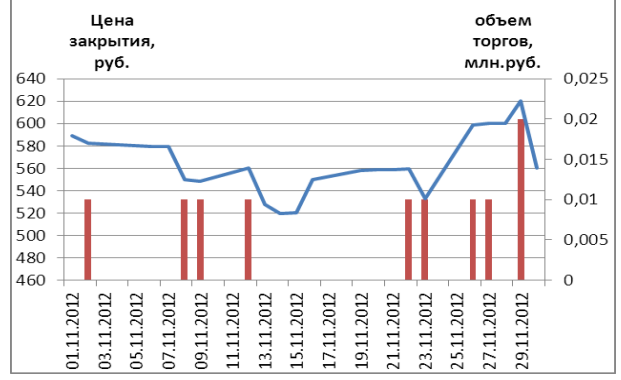
РНТ



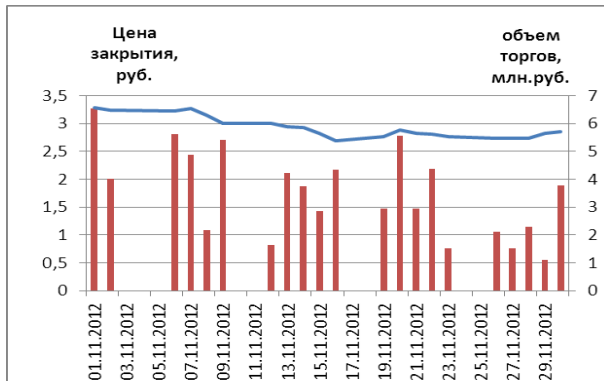
ДЗРД



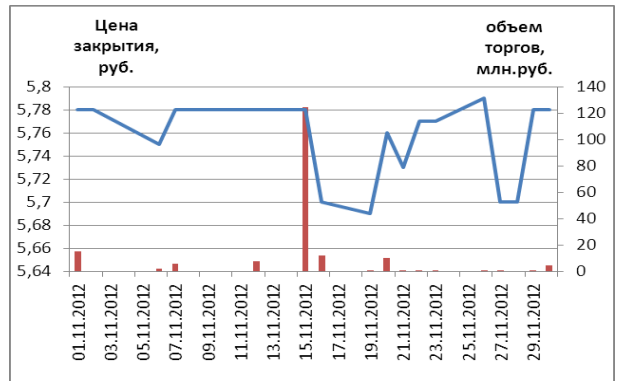
ДЗРДР



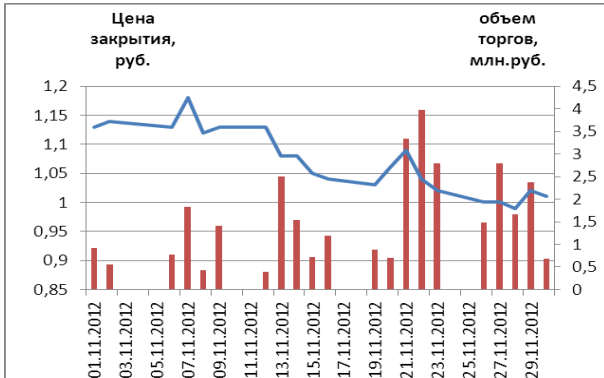
ВОЙНА И МИР



ПЛАЗМЕК



О2ТВ



ЕВК



ВТОРРЕСУРСЫ



СКАЙКОМПЬЮТИНГ



ЧТПЗ-ПРОФНАСТИЛ

